

10月には全日本履物団体協議会主催、履物の国際会議が20年ぶりに東京で開催されます。各国靴業界の考え方を、是非体感してください。」と挨拶。

大澤顧問からは「材料も製品も輸入割合が高い我が業界は円安に振れ、厳しい状況が続

時より東靴協会西村記念ホールにおきまして日本靴連盟の総会が開催された。

栗原茂監事より出席者が委任状を含め25名で総会の成立する旨報告。

藤原副会長より「靴の記念式典もお陰さまで盛大に挙行できました。」と開会の挨拶。続いて大野会長より「この団体は前身から数え104年という歴史、靴業界の川上から川下までの集まりとして続いてまいりました。世の中はアベノミクスで景気が良くなつたような雰囲気ですが、レストランで、まだお皿しか出でていないといった処のようです。

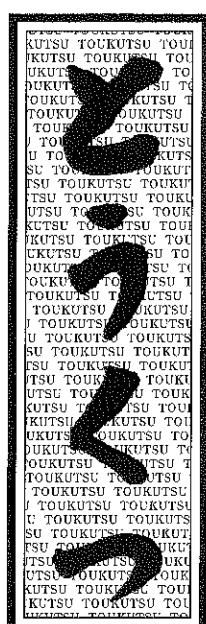
第一号議案 平成24年度事業報告及び 収支決算報告について

事務局の佐宗、田中両氏よ

ります。ついてはメードインジャパンの良さ、技術の高さを世界に向けアピールして行かなければなりません。それには見識の高い営業マンの育成が急がれます。傘下の団体が力を合わせ発展するよう協力してまいりましょう。」と挨拶の後、大野会長が議長に就き、議事録署名人に武川雄一氏、武田和芳氏を指名し、議事に入った。



日本靴連盟 第57回通常総会開催



一般社団法人
東靴協会
千代田区鍛冶町1-6-17
〒101-0044 ☎ (3252) 5656

(7月号)

第二号議案 役員改選について

議長より、今年度は役員改選期であり、会長には日本靴小売商連盟の小堤幸雄会長に、理事・監事については各団体の推薦によるもので役員名簿を参照してください。と述べた。

佐宗事務局長の詳細説明の後、議長が議場に詔り全員異議なく承認された。

大野会長は謝辞を述べ退席。続いて小堤新会長が議長に就いた。

小堤新会長は「輪番制とい

うことですが、皆様のご指導ご協力を得て大役を果たせるよう頑張ります。靴の記念日の式典を広く消費者まで知つて頂き、靴の歴史や意義を啓蒙したい。」と挨拶をした。

第三号議案 平成25年度事業計画及び 収支予算について

事務局の佐宗、田中両氏よ

り資料の説明。統いて石鳥監事より山田、栗原監事と共に監査した結果報告。全員異議なく承認した。

より各報告事項を説明、すべての議事は原案通り承認され、総会は無事に閉会した。

第四号議案 「靴の記念日」ポスター 配布について

矢代理事より、日本靴連盟として「靴の記念日」の周知を図るために当連盟傘下の企業に東靴協会が作成しているポスター等の提供を受け配布を提案。全員異議なく承認された。

議長は議事終了を宣言し退席。矢代理事の閉会の挨拶で総会は滞りなく終了した。

神田支部(守安幹雄支部長)では、6月30日・7月1日に泊二日で支部総会旅行を支部員7名が参加して実施した。

急逝した旅行の世話役でもあつた、前支部長の三島政治氏を偲びながらの旅となつた。

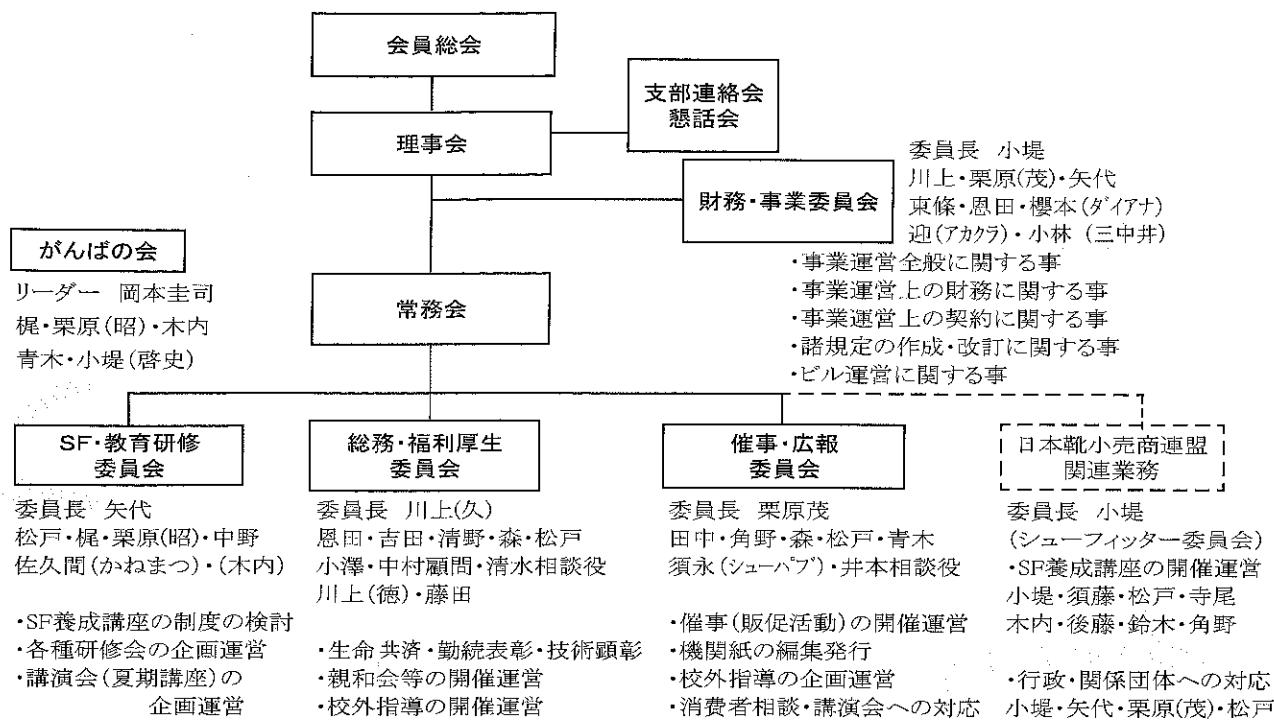
浜松城(浜松基地エアーパーク)、井伊家菩提寺の龍潭寺、竜ヶ岩洞(鍾乳洞)と見学をして宿泊は浜名湖グランドホテルさざ波館。総会の議事もすべて承認され、懇親会は和氣あいあいの中、楽しいひと時を過ごした。



一神田支部

議題の平成24年度の事業報告は各委員長が行つた。収支決算書並びに財産目録を担当者が説明、最後に朝稻専務理事

東靴協会組織図(担当者及び業務内容)

一般社団法人東靴協会
平成25・26年度新役員名簿

業界情報

5月29日に行われた総会において左記の新役員が決定した。また、組織図と担当および業務内容は下記の通り。

役職	氏名(敬省略)	支部
役員	矢代 裕三	(中央)
副会長	中村久男	(北)
相談役	清水岩男	(新宿)
会長	井本欽勇	(中央)
常務理事	小堤幸雄	(豊島)
理事	川上久和	(杉並)
	栗原茂	(下谷)
	矢代裕夫	(池袋)
	小堤孝次	(東京)
	東條英樹	(中央)
	谷口秀夫	(中央)
	恩田勝彦	(中央)
	松戸福治	(中央)
	田中省一(世田谷)	(中央)
	迎孝一(世田谷)	(中央)
	吉田弘	(中央)
	梶泰和	(中央)
	栗原昭宣	(新宿)
	森嘉明	(新宿)
	小澤武彦	(新宿)
	青木隆史	(新宿)
	須藤教夫	(新宿)
	佐宗秀行(事務局)	(新宿)
	岡本圭司	(中央)
監事	井上廣	(神田)
常任監事	須藤教夫	(中央)
専務理事	森嘉明	(中央)

丸五日進ゴム・福山「ゴムが値上げ」
ワークシューズ専門メーカーの丸五と日進ゴムは、急速な円安により調達コストが高騰しているため、8月から9月にかけて、出荷価格を平均で15%~20%値上げする。

来年に迫った煩わしい消費税率アップまで、新価格体系づくりを完了しておきたいところだ。う声も増えてきた。

丸五は「地下足袋、長靴、安全靴」など定番品は9月1日出荷分から、すでに今春受注している新商品は年内は据え置き、来年1月からの改定。

輸入企業の経営の大きな打撃を与えており、大幅な円安で企業努力にも限界がある。値上げによる価格体系を構築せざるを得ない。

また、アベノミクス効果なのだろうか、デフレ脱却のムードも出始めている。日常生活に密着した食料品や、ファストフードなど

値上げ、新価格への動きが広がっている。輸入食材が多い業界では、材料のコストアップによる値上げが進んでいる。ファストフード業界では、「安くいいもの」から「高くていいもの」への提案が相次いでいる。生活者の要望の中からも、「もう少し高くても、良いシューズが欲しい」という声も増えてきた。

業界情報

春夏場所 ヒット番付

(シユーズ・ポスト誌より)



織研新聞に恒例の「ファッショングループヒット番付」が掲載された。靴関係では東の関脇にメイヒールス「カーブ」靴以外のメイヒールス「カーブ」靴が参入、エレガント系ブランドがスニーカーを作りかけとなる。

西の小結に「ユーバランス」米国製の高単価シューズが伸びた。女性の購買が上がったとなつて

☆日進ゴムは「激しい作業履き」など定番品は9月1日出荷分から、すでに今春受注している新商品は年内は据え置き、来年1月からの改定。

全ス「カーブ」作業履きなど定番品は9月1日出荷分から、すでに今春受注している新商品は年内は据え置き、来年1月からの改定。

アジアリングセミナー

①

円安＆消費増税 どうしていくか？

今年の春夏商品は、円安にも関わらずそれ程商品価格に反映されなかつたが、秋冬商品からは、かなりの値上げが予想される。これはアメリカドルが80円から100円にユーロが100円から130円となり、製品輸入に25%～30%のコスト増となるからである。

従つて特に低価格商品にその影響が出ると予想される。

ケミカルの1990円商品は2500円上代になるのか、2900円になるのか、消費者に受け入れられるのか？予断はできない。また3900円以上の商品については少なくとも100円の値上げが予想される。

スニーカーでもナイキなどは今迄の3900円ラインがなくなるといわれている。

紳士靴でも既に大塚製靴は一部商品を値上げしたが、材料の価格上昇が進んでおり、他メカ一にも波及しそうである。アリングの消費税アップ対策セ

さて、6月に開催されたアジ

ミナーを参考に難問への対策を考えみたい。

【第1講座】

消費増税を逆手に取る 業績拡大戦略

I 大増税で解消できない 財政赤字

最初に前回の消費増税で何が起きたかである。結論から言えば税収は減り、増税後15年間一度も1996年の税収を超えていない。今回は減税もなく、増税十負担増が目白押しである。従つて消費増税での税収増加はうそで、税収減収と格差社会の拡大による景況悪化が危惧される。

II 大増税に備える経営戦略

前回増税時に影響の少なかつたのは、①ギャルとギャル男の单身者で、この客層向けのエンターテイメント商材は好調であった②現役世帯並の所得と現預金資産を有する高齢者。この層向けのラグジュアリー商材は安定していた。増税後、当初影響を受けたものの安定した需要を続けたのはファッション・雑貨で、レディースの婦人靴、ハンドバッグの影響は軽微であった。

では値上げ、消費増税前の対策だが、最初はシニアの高額消費を狙い、増税直前にはミセス商材の駆け込み需要、増税直前には低所得者向けの必需品のバーゲンが有効である。

次に増税後の反動減を防ぐには、まず精神的富裕層を狙い、商材の駆け込み需要、増税直前には低所得者向けの必需品のバーゲンが有効である。

ではユーラグジュアリー市場の対象だが超富裕層ではなく、プレミアム層を楽しむ顧客層がターゲットで、所得や資産はそれほど多くないが、精神的富裕層向けの「ユーラグジュアリー」市場である。そこで、まずは超富裕層向けにラグジュアリーMDを組み、必需層の商品を投入する。またボリューム層へはプチ富裕層向けにラグジュアリーMDを組み、必需層のミセス＆キッズにはバージョンアップ必需品を提案する。

III 消費増税を逆手に取る 業績拡大戦略

製造業と建設業はグローバル化の打撃を受け男の職場は減少し、女性雇用は拡大するものの男性不況は拡大する。男女の給与格差は縮まり続けているが、それは「正しい」かより、好き嫌いの「好み」の判断が重要視される「感性市場」が拡大しているからである。業界に求められているのは「観る」力であり、好況時に求められる「分析力」から、不況時に求められる「好

奇心」へと移っている。具体的にはデザインやセンス、アートなど美的な価値観、好みを増幅させる魅力観を高める時代が到来しているのである。

ではユーラグジュアリー市場の対象だが超富裕層ではなく、プレミアム層を楽しむ顧客層がターゲットで、所得や資産はそれほど多くないが、精神的富裕層向けの「ユーラグジュアリー」市場である。そこで、まずは超富裕層向けにラグジュアリーMDを組み、必需層のミセス＆キッズにはバージョンアップ必需品を提案する。

（5）リセットMD（何時までも「同じ自分」から、ちょっと「違う自分」への提案MD）
 （6）あなただけのサービス（お客様の「ニーズ」は皆と同じから、私だけの「ウォンツ」）以上がポイントである。

そのためには売り手の意識改革が必要である。豊かな人生を望むなら、豊かなお客様に近づくべきであり、格差社会で勝ち抜くには、MDは今を楽しく生きるエンジョイ消費と、ちょっと背伸びするプチ贅沢消費へシフトする。勝ち組を望むなら、勝ち組のお客様に近づけばよいのである。

*【第2講座】の消費税アップ対策・レディースシュー編、「第3講座」消費税アップ対策・メンズシュー編は次号に続く。

理事会だより

午後2時、西村記念ホール

参加者33名、川上副会長から挨拶があり、本日の理事会の出席定数を満たしていることが報告された。

小堤会長が、一般社団法人東靴協会として新定款に基づく理事会運営について、その相違点を大まかに説明。続いて新役員となり、本日はじめて出席した(株)アカクラ迎孝 常務理事とセイカ堂 井上廣監事を紹介した。

新定款により理事会議事録の記名押印者は会長自身と出席監事で行うことになったと説明。

一同、了解し議事に入った。

開催回数ほかについて

小堤会長より、新定款に基づき理事会回数の変更について説明があった。従来通り毎月の会合は開き、その中の年6回程度を理事会とするなどを提案し、承認された。

また、理事会議事録についても出席した代表理事及び監事が記名押印することになった旨一同に確認した。

二、夏期学校・講座8／7(水)の工場見学について
会長より、申込状況の確認し、あと数名で申し込みが締められました。

小堤会長が、一般社団法人東靴協会として新定款に基づく理事会運営について、その相違点を大まかに説明。続いて新役員となり、本日はじめて出席した(株)アカクラ迎孝 常務理事とセイカ堂 井上廣監事を紹介した。

新定款により理事会議事録の記名押印者は会長自身と出席監事で行うことになったと説明。

一同、了解し議事に入った。

開催回数ほかについて

小堤会長より、新定款に基づき理事会回数の変更について説明があった。従来通り毎月の会合は開き、その中の年6回程度を理事会とするなどを提案し、承認された。

また、理事会議事録についても出席した代表理事及び監事が記名押印することになった旨一同に確認した。

二、夏期学校・講座8／7(水)の工場見学について
会長より、申込状況の確認し、あと数名で申し込みが締められました。

切られることが報告された。
三、夏期学校・校外指導

8月21日(金)

川上副会長より、訪問先について詳細なスケジュールが紹介され、本日の配布資料に案内と申込み用紙が渡されているので、早めに手続きするよう連絡しました。

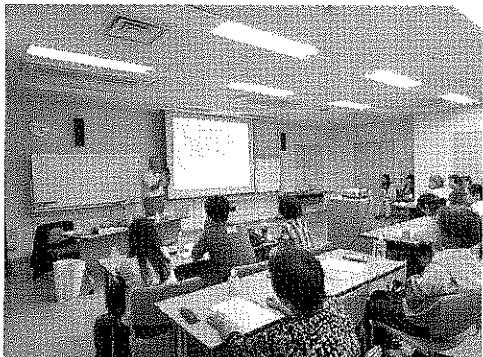
四、「靴まつり」の実施内容の概略について

田中理事より、現在進行中の「靴の記念日」催事の中間報告があり、「靴まつり」については来月の催事・広報委員会で内容を決定し8月にツール配布となる旨連絡があった。

五、その他

佐宗専務理事より、7月及び夏期の催事を含めたスケジュールについての報告があった。

また、総会で承認された新役員と、復帰された役員及び新たなる役職に就いた役員を改めて紹介した。(2ページ参照)



景況についてのアンケート結果 (対象月…25年6月)		
▶ 全体的な業況	良い	15.4%
	悪い	38.5%
	変わらず	46.1%
▶ 売上げ	前月比 増えた	15.4%
	減った	69.2%
	同じ	15.4%
▶ 前年同月比	増えた	7.7%
	減った	38.5%
	同じ	53.8%
▶ 販売価格は前月比	騰貴した	0.0%
	下落した	7.7%
	同じ	92.3%
▶ 販売経費は前月比	増えた	7.7%
	減った	0.0%
	同じ	92.3%

東京都中小企業景況調査(5月)				
業況: 上昇傾向の中で、やや戻す 見通し: 全業種・全規模で後退、警戒感強まる				
卸売業				
対象数	回答数	回答率	5月	今後3か月間見通し(当月比)
875	382	43.7%	悪い 良い	悪い 良い
			-100 0 100	-100 0 100
衣料・身の回り品			1. 男 子 服 2. 婦 人 子 供 服 3. 靴・履物 4. か ば ん・袋 物 5. 装身具・身の回り品	1. 男 子 服 2. 婦 人 子 供 服 3. 靴・履物 4. か ば ん・袋 物 5. 装身具・身の回り品
小売業				
対象数	回答数	回答率	5月	今後3か月間見通し(当月比)
875	275	31.4%	悪い 良い	悪い 良い
衣料・身の回り品			1. 吳服・服地・寝具 2. 男 子 服 3. 婦 人 服 4. 子 供 服 5. 靴・履物 6. か ば ん・袋 物 7. 雑貨・身の回り品 8. 時計・眼鏡 9. ジュエリー製品	1. 吴服・服地・寝具 2. 男 子 服 3. 婦 人 服 4. 子 供 服 5. 靴・履物 6. か ば ん・袋 物 7. 雑貨・身の回り品 8. 時計・眼鏡 9. ジュエリー製品

参加者募集	
◇夏期学校・校外指導◇	
日時:	8月21日(水)
神田集合	7時30分出発
神田—アサヒビル工場見学	筑波山(筑波山温泉・青木屋・昼食・入浴可)—筑波山神社—筑波ハム—神田着
人 数:	45名
参加費:	¥3,000・子供同額
◇シーフィッター既得者勉強会◇	
日時:	8月23日(金)午前10時~12時
「お客様に安心・信頼される靴あわせ」	
講師	都立城東職業能力開発センター講師・日本靴小売商連盟S F講師・鈴木信行氏
(勉強会はS F資格更新時の講習会の対象)	
参加希望者は協会事務局まで	
TEL 03-3252-5656	